

**FOR IMMEDIATE RELEASE**

**Sigue A Toshiba:**

Facebook: [www.facebook.com/ToshibaCopiers](http://www.facebook.com/ToshibaCopiers)

Twitter: [@ToshibaMPS](https://twitter.com/ToshibaMPS)

LinkedIn: <http://bit.ly/2n1UuxP>

YouTube: [youtube.com/toshibacopiers](http://youtube.com/toshibacopiers)

**Contacto de Medios:**

Rick Havacko  
Toshiba America Business Solutions  
(949) 462-6094  
[Rick.Havacko@tabs.toshiba.com](mailto:Rick.Havacko@tabs.toshiba.com)

**Noticias:**

<http://business.toshiba.com/usa/about/press>



**Toshiba America Business Solutions, Inc. Nombra a  
Larry White “Chief Revenue Officer”**

*Veterano de la industria liderará los esfuerzos de ventas directas y de canales de  
ventas*

**IRVINE, Calif.** (Octubre 2, 2017) - Toshiba America Business Solutions, Inc. (TABS) anunció hoy que Larry White ha sido nombrado Chief Revenue Officer (Director General de Ingresos), posición que se hace efectiva en forma inmediata. White, un veterano de 21 años de Toshiba, había servido anteriormente como Vice Presidente de Ventas para las Américas.

En esta nueva posición, White será responsable por los logros de los objetivos de ingresos de la compañía, desarrollando estrategias de crecimiento de ingresos y ganancias y dirigiendo valor al cliente a través de los canales directos e indirectos de la compañía.

"Larry White ha demostrado consistentemente tener la capacidad de poder llevar a su equipo a un crecimiento de ingresos rentables en un mercado muy desafiante", dijo el presidente y CEO de la compañía, Scott Maccabe. "En esta nueva posición, Larry tendrá la oportunidad de beneficiarse con una organización más cohesionada e integrada llevándolo hacia un éxito continuo".

"Espero trabajar con nuestra comunidad de distribuidores y la organización directa de Soluciones de Negocios de Toshiba para aportar un valor adicional a nuestros clientes mutuos", dijo White. "Toshiba ha sido constantemente reconocido como uno de los principales fabricantes en la industria de soluciones de documentos y estoy orgulloso de liderar el esfuerzo para acelerar nuestro crecimiento".

### **Acerca de Toshiba America Business Solutions, Inc.**

Toshiba America Business Solutions ofrece impresoras de multifunción, servicios de gestión de documentos y señalización digital para empresas de todos los tamaños en los Estados Unidos, México, América Central y América del Sur. Las galardonadas fotocopiadoras e impresoras e-STUDIO™ de la compañía ofrecen un desempeño de calidad con la seguridad que requieren las empresas.

Complementando a su oferta de hardware es un conjunto completo de servicios de flujo de trabajo, captura y seguridad de documentos, incluyendo Encompass™, el programa de servicios de impresión de la compañía. Encompass permite a los clientes imprimir menos y optimizar el flujo de trabajo mientras mejoran la eficiencia energética.

TABS' Ellumina™ digital signage offering includes all of the hardware, software and services needed to implement dynamic and interactive digital signage installations. TABS provides content creation and management, displays, integration, installation and project management services as well as financing for solutions ranging from a single screen to the biggest arenas and stadiums.

La oferta de señalización digital Ellumina™ de TABS incluye todo el hardware, software y servicios necesarios para implementar instalaciones dinámicas e interactivas de señalización digital. TABS ofrece servicios de creación y gestión de contenidos, visualización, integración, instalación y gestión de proyectos, así como financiamiento para soluciones que van desde una sola pantalla hasta los espacios y estadios más grandes.

TABS constituye cinco divisiones: la División de Imágenes Electrónicas; la División de Productos de Tóner; la División de Ingeniería de Soluciones de Documentos; la División Internacional; y Toshiba Business Solutions.

# # #